



Ältere Jungunternehmer. Graue Panther springen höher!

Dr. Josef Siess
Geschäftsführer
EUSPUG

Dieses Förderangebot/diese Publikation wird aus Mitteln des Arbeitsmarktservice Wien und Arbeitsmarktservice Niederösterreich finanziert.



Arbeitsmarktservice
Wien



Arbeitsmarktservice
Niederösterreich

Wien, 13.10.2009

Euspug Vorstellung



- **1999 Projekt EUSPUG der ASEP, Industriellen Vereinigung**
- **2000 De-Merger, Gründung des Vereins EUSPUG**
- **Zielgruppe:**
 - arbeitslose AkademikerInnen, Führungskräfte mit/ohne akad. Ausbildung
 - mindestens 10 Jahren Berufs-/Führungserfahrung,
 - Frauen 40+, Männer 45+,
 - Beratung, Betreuung bei Bewerbung und UNTERNEHMENSGRÜNDUNG.
- **Förderung AMS Wien und NÖ, Angebot für Zielgruppe kostenlos**
- **Seit 1999 ca. 5200 Personen beraten, betreut und begleitet**

Unternehmensgründer

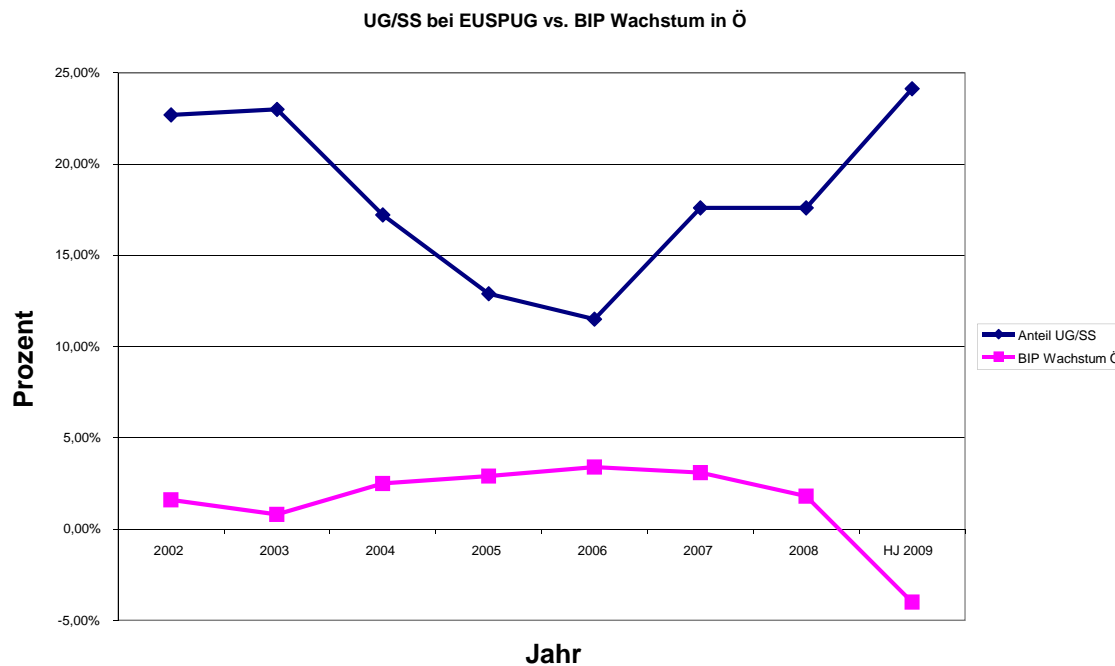


- **Statistik: im 1. Halbjahr 2009 15.231 Neugründungen**
- **Davon 80% EPU EinpersonenUnternehmen**
- **2008 2895 Unternehmensgründer über 50 Jahre.
Tendenz steigend**
- **WKO Umfrage: 3,7% Jungunternehmer vor
Selbstständigkeit arbeitslos**
- **EUSPUG schätzt 10%, betroffene Personen genießen
sich Arbeitslosigkeit zu deklarieren**

UG/SS bei EUSPUG vs. BIP Wachstum in Ö



Jahr	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	HJ 2009
Anteil UG/SS	22,70%	23%	17,22%	12,90%	11,50%	17,60%	17,60%	24,13%
BIP-Wachstum Ö	1,60%	0,80%	2,50%	2,90%	3,40%	3,10%	1,80%	-4%



Rezessive Umgebung; EUSPUG hilft effizient und effektiv



- **Methoden, Strategien und Methodiken zur Findung von Unternehmensideen**
- **WWI/WKI, Eigendarstellung, Fremdeinschätzung, Fremdbild**
- **Introvertiert, extrovertiert, Selbstdisziplin**
- **Kommunikationsstil, Fachkompetenz, Führungsstil**
- **Überprüfungsgespräche, Vorstellungsgespräch bei ehem. EUSPUG Klienten**
- **in bisheriger Branche oder neue Zielbranche**

EUSPUG-Botschafter: Qualitative Rückmeldung für UG



- **Rückmeldung: Wissen, Kenntnisse, Fähigkeiten der UG, Qualifizierung, Weiterbildung, Ausbildung**
- **EUSPUG-Botschafter: in vielen Schaltstellen der Wirtschaft tätig, liefern wertvolle Ad-hoc Informationen zu Branche, Personalagenden, Trends und Entwicklungen**

EUSPUG-Berater



- **5 ältere**
- **erfahrene**
- **ehemalige Führungskräfte**
- **eigenes Wissen**
- **aus unterschiedlichen Branchen**
- **Funktionen**
- **bilden optimale Basis als Sparring Partner**
- **auch vorher selber AL gewesen**

Motive für ältere UG



- **Arbeitslosigkeit**
- **Bewerbung bei vorher beschäftigten Personalberatern/Headhuntern**
- **Absagen erzeugen**
 - Frust
 - Wut
 - Resignation
 - Angst
 - Existenzangst
 - Manchmal Rache (!)
- **EUSPUG: Umlenkung negativer Energieströme in positive zielgerichtete authentische Erfolgsenergie**

Rückbesinnung auf WWI/WKI: das eigene DLP – Dienstleistungsprofil



- das neue „Produkt“.
- **Wer kann das neue Produkt gebrauchen und ist bereit dafür Geld in die Hand zu nehmen, sprich den Unternehmerlohn zu bezahlen!**
- **Nutzen und Wertverkauf!**
- **Abgeschmettete innovative Ansätze aus bisherige Firma nutzen:**
- **„ das haben wir immer schon so gemacht!“**
- **Da liegen die kreativen und besonders innovativen Gründungsideen!**

Wer sind die UG?



- **allen Branchen und Funktionen,**
- **Fachexperten, Abteilungsleiter, Geschäftsführer, Vorstand oder Generaldirektor**
- **Alter, ab 40/45 bis zu 60/62, je nach AMS Zuweisung und Fortschritt der Pensionsreform**
- **lange Zeit in der Branche, im Unternehmen**
- **In diversen Funktionen bei Interessensverbänden oder Gremien**
- **eigenes - falsch eingesetztes – Kontaktnetz**
- **Kontaktnetz: ehem. Lieferanten, Kunden und genaue Kenntnis der Mitbewerber. Stärken + Schwächen-Analyse über alle 3 Gruppen bei diesen älteren UG vorhanden**

Ablauf, Prozess, Vorgangsweise zur UG



- **UnternehmensgründerIn stellt Idee vor**
- **Überzeugt EUSPUG Berater**
- **Gesprächsschleifen: Idee akribisch genau bewerten, untersuchen, prüfen**
- **Prüfung der innovativen Unternehmensidee, neuer kreativer und innovativer Nutzen für Kunden**
- **Geschäftsplan (Marketing-, Finanz-, Liquiditäts-, Absatz-, Umsatzplan)**
- **Nachfolgebörse WKO, Franchise, Neugründung, kommerzielle Anbieter von Unternehmen**

Wer braucht das, was Sie können/anbieten und ist bereit dafür Geld auszugeben?



- **UG mit Idee „4711“**
- **MLC-multi level contacting**
- **3 Fachexperten kontaktieren**
- **Kunden – Lieferanten – Mitbewerber**
- **10% Kaltakquise -> Gesprächspartner**
- **10% Gesprächspartner -> Geschäftspartner**

Es gibt KEINE 2. Chance für den ersten eindrucksvollen ERFOLG!

moderierte Unternehmensidee-Präsentation mit anderen EUSPUG KlientInnen

Zusätzliche Informationen



- **Förderungen: AMS SfU, WKO, EU, AWS, AplusB, AVCO, i2b, GO, inits ..**
- **Gründung: in Ö oder D, UK**
- **Rechtsform: meistens EPU oder ltd. in UK**
- **Netzwerkplattformen: Angebotsplattformen für Produkte, Messen, ATMG (WKO, ÖGB und WdF)**
- **Fach-, Branchen Messen, Treffen im In- und Ausland**
- **Weiterbildung, Qualifizierung: WIFI, andere hoch spezialisierte Einrichtungen auf den jeweiligen Fachgebieten**

Nachhaltige Erfolge bei von EUSPUG in der Gründungsphase begleiteten Unternehmen



- **WKO Statistik 2008: 768 weniger Gründungen**
- **KSV meldet im 1. Halbjahr 2009 6% Rückgang bei Neugründungen**
- **EUSPUG Gründer Anteil wächst**
- **WKO Statistik: nach 3 J. 80%, nach 7 J. immerhin noch 64% der gegründeten Unternehmen am Markt**
- **EUSPUG 100%**
- **einige EUSPUG EPU beschäftigen mittlerweile 5 Mitarbeiter, eines 90(!)**

Welche Branchen? Woher? Wohin?



- **Personalchef eines staatlichen Monopolisten wird Personalcoach und Mediator**
- **ehemaliger Bankdirektor einer österr. Bankniederlassung in Polen gründet Investmentbank in Europa**
- **Theaterintendant organisiert Kulturevents und Kleinkunstveranstaltungen**
- **Ex-Angestellte organisiert Altenpflege**
- **Franchise-Nehmer Autoscheibenreparatur, Lackfehler**
- **Leiterin RW eines Baumarktes wird selbstst. Buchhalterin; auch Österreich Franchise-Nehmerin**
- **Entwicklungstechniker übernimmt eine Firma mit 12 Mitarbeitern: Entwicklung und die Produktion von Anlagen zur Messung und Analyse von Flüssigkeiten (Tunnelbau in China und Österreich)**

Welche Branchen? Woher? Wohin?



- **Bankangestellter und Venture Capital-MA baut eigenen Fleisch-Großhandel auf**
- **Vertriebsleiter einer Kleinbildfilmfirma wird Nussautomatenaufsteller**
- **von den Stadtwerken zum eigenen Elektrounternehmen**
- **vom Telecom Entwickler zum Personalberater und Personalbereitsteller**
- **vom Angestellten zum Unternehmensberater, outgesourcte Dienstleistungen dem ehemaligen Dienstgeber (wieder) angeboten, wobei Wiedereinstellung in der Regel vom UG abgelehnt wird**
- **Direktvertrieb, Werbung, Internetplattformen, Marketing**



- **eine Bank CFO gründet eine Beratungsfirma für Fundraising für NPO/NGO**
- **Exploration mit Satelliten, Immobilien-Makler, Finanz- und Vermögensberater, Reiseleiter, Verlagsgründung, Testmarktanbieter (mystery shopping), Plattenlabel, Full-Service Werbeagentur, Trainerin DfA, Gesundheitsseminare, in Outplacement-Organisation als Miteigentümer eingekauft, Früchteerzähler - erklärt und bietet exot. Früchte an.**
- **Dreher, später Produktionsleiter, Bandscheibenvorfall -> Buchmacher, Wettbüros, Totalisateur, Spielautomatenbetreiber**

Graue Panther springen höher!



Wien, 13.10.2009